

ayudas
accesibilidad & ortopedia



Dossier de Franquicia



Presentación

Cada vez es mayor la demanda de ayudas técnicas que faciliten las actividades cotidianas de aquellas personas que por causa de su edad o discapacidad tienen dificultades para realizarlas.

ayudas más ofrece venta, alquiler y servicio técnico de sistemas de accesibilidad y ortopedia de alta calidad adaptados a cada necesidad particular.

Trabajamos con productos diseñados para facilitar la movilidad, el descanso, el bienestar y la independencia, mejorando la calidad de vida de aquellas personas que necesitan ayudas.





La central ayudas más

La central de cuenta con relaciones comerciales con los principales proveedores del sector y sirve como gestora de compras permitiendo a los franquiciados acceder a productos de gran calidad a precios más competitivos.

La central mantiene una comunicación constante con los franquiciados informándoles de las novedades comerciales así como aquellos otros temas que les afecten profesionalmente.

Al adquirir una franquicia **ayudas más** los franquiciados entran a formar parte de un grupo profesional en el que contarán con asesoramiento y apoyo técnico para que nunca se sientan solos.

ayudas
accesibilidad & ortopedia





El córner ayudas más

En líneas generales el modelo de negocio de **ayudas más** se fundamenta en:

- Venta de ayudas técnicas para facilitar la vida diaria de personas con diversidad funcional y/o de movilidad ya sea por su edad o por sufrir alguna patología sea temporal o permanente. Son productos como sillas de ruedas, mobiliario adaptado, productos de enfermería y accesorios varios.
- Venta e instalación de sillas, plataformas salva-escaleras y pequeños ascensores de acceso.
- Alquiler de estas ayudas técnicas para personas con incapacidades temporales.
- Mantenimiento y servicio técnico de productos relacionados.



La tienda ayudas más

En esta opción el franquiciado necesitará disponer de un local adaptado que le servirá de almacén y tienda de nuestros productos.

El local debe disponer de un espacio mínimo de 50m², con un escaparate mínimo de 3m. Dada la naturaleza de nuestra clientela es indispensable que sea un local accesible y es preferible que esté ubicado en el entorno de hospitales o centros de salud.

La central de **ayudas más** proporcionará al franquiciado el estudio de adecuación del local tipo y si lo desea puede ayudarle a realizar la obra civil por completo.





El córner ayudas más

Con la tipología de córner queremos dar cabida a aquellos interesados que dispongan ya de un negocio relacionado con temas de la salud, servicios asistenciales, etc. y quieran ampliar su oferta de productos y servicios sin incurrir en grandes costes.

El córner no requiere de una tienda específica pero si dedicar parte del espacio del negocio para exponer la marca ayudas más y un muestrario de los productos y servicios ofertados. Para ello proporcionamos atractivos expositores y catálogos.

La franquicia córner es una manera más asequible de unirse a nuestra red pero carece de ciertas ventajas de la tienda como la zona de operación en exclusiva, y unos márgenes comerciales inferiores.

Si se alcanza un cierto volumen de ventas recomendamos optar por la apertura de una tienda específica.

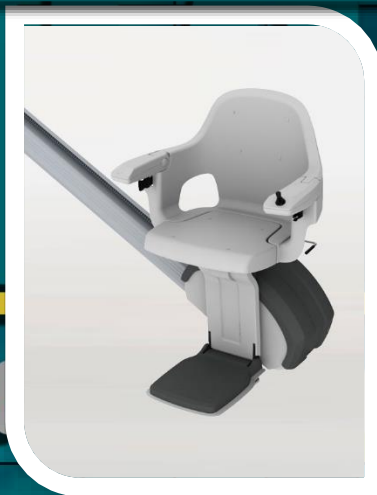


Productos de ayudas

accesibilidad & ortopedia

Los departamentos técnico y comercial de **ayudas más** buscan continuamente los productos más innovadores para incorporarlos a su variada gama. Ofrecemos:

Todo tipo de sillas salva-escaleras que facilitan el acceso a personas con problemas de movilidad.



La central **ayudas más** puede hacer el diseño personalizado, adaptación e instalación de todas las ayudas técnicas gracias a su equipo altamente cualificado.



Productos de ayudas

accesibilidad & ortopedia



Una amplia selección de mobiliario incluyendo camas articuladas y realizamos las adaptaciones necesarias.



Accesorios para el aseo y el baño como sillas de ducha y asideros con los que facilitar el cuidado personal y la higiene.

Tensiómetros, pulsioxímetros y demás aparatos de enfermería que permiten controlar el estado de salud así como teléfonos adaptados, y toda clase de objetos varios para facilitar la vida diaria.





Ventajas para los franquiciados de ayudas

ayudas más ofrece a sus franquiciados:

- **Asesoramiento continuado** de una empresa de larga experiencia en el sector.
- Una **zona de exclusividad** que garantice la operación del franquiciado sin la competencia de otras afiliados de la enseña.
- Canal de compra de productos a **precios más competitivos** gracias a las economías de escala y las mejores condiciones para pactar con proveedores.
- **Cartera de clientes** derivados de la central. La central derivará al franquiciado aquellas ventas, alquileres y acciones de mantenimiento que obtenga a través de su página web y actividades publicitarias correspondientes a su zona de exclusividad.
- **Formación especializada** tanto técnica, para que pueda comprender y explicar el uso y operación de los productos, como comercial, dándole pautas de marketing y gestión que le permitan ampliar sus capacidades como vendedor.
- ...



Ventajas para los franquiciados de ayudas

ayudas más ofrece a sus franquiciados:

- ...
- La Identidad corporativa y el uso de una **marca** asentada y reconocida.
- Manuales operativos y de funcionamiento con todo el “**saber-hacer**” de **ayudas más**.
- Participación en la página web www.ayudasmás.com bien posicionada gracias a campañas de SEO y SEM.
- Campañas de **marketing** y participación en clubs de compras de revistas y webs del sector como “saber vivir” o seguros “santa lucía”.
- Correo **corporativo** que proporciona imagen de profesionalidad en los tratos con clientes y proveedores.
- Material Promocional y de marketing.
- La garantía de pertenecer a una **organización de éxito** constatable lo que disminuye el riesgo de apertura de un nuevo negocio y facilita la negociación de préstamos.



Perfil del franquiciado de ayudas

ayudas más busca personas con las habilidades sociales de empatía y las actitudes necesarias para el trato con nuestros clientes.

No es necesaria experiencia previa pero se valorará la formación y trabajos relacionados con el sector de la medicina, la farmacia o la enfermería, así como la experiencia previa en puestos de trabajo de trato directo con el público.



Si eres una persona emprendedora que busca un trabajo de autoempleo o eres un profesional instalado y quieres mejorar tu oferta actual de servicios asistenciales, **ayudas más** te ofrece lo que estás buscando.

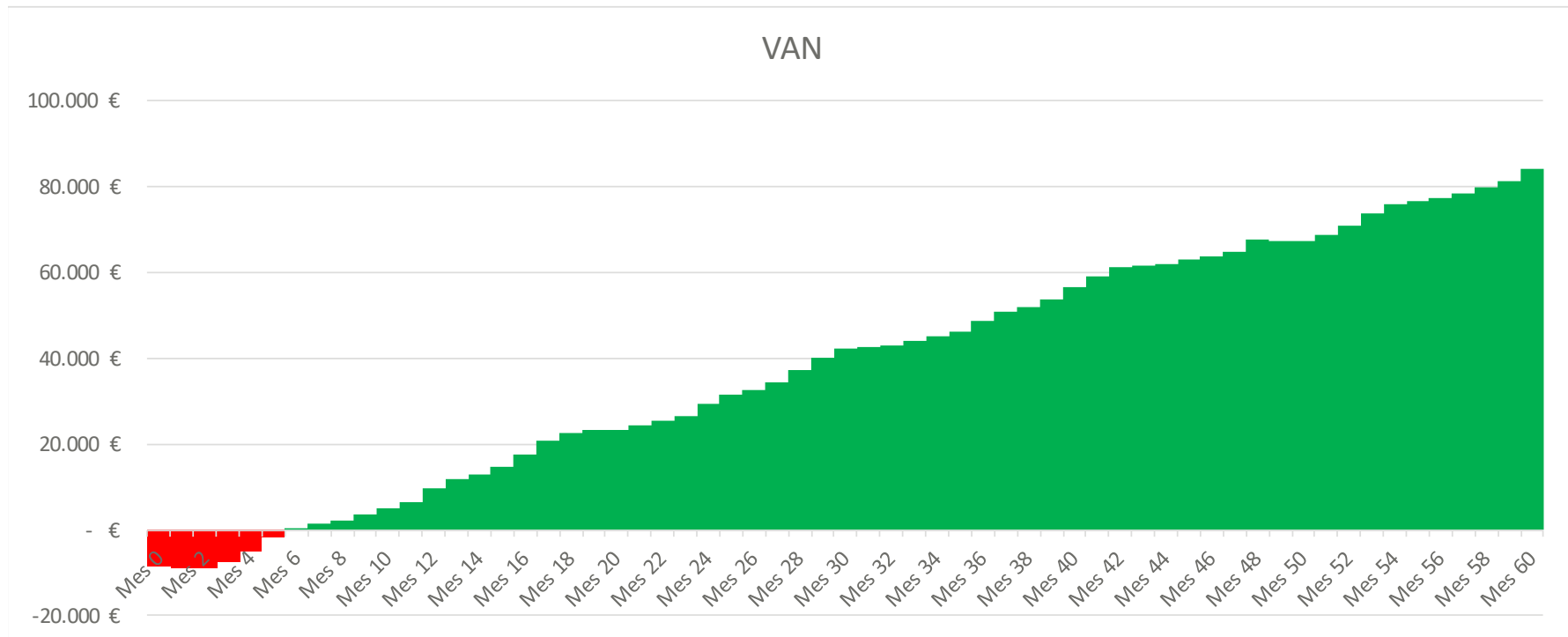


Viabilidad económica

ayudas más pone a disposición de los candidatos un completo plan de viabilidad económica personalizado con el que podrán evaluar sus propias expectativas económicas modificando parámetros como la inversión específica o los ingresos esperados.

Para unos datos de una tienda **ayudas más** con un escenario tipo se obtienen los siguientes resultados.

Periodo de retorno de la inversión	5 meses y 7 días	VAN	84.131 €	TIR	224%
------------------------------------	------------------	-----	----------	-----	------





Condiciones económicas

Tienda ayudas más	
Inversión total:	19.990€
Canon de entrada:	9.990€
Adaptación del local:	A partir de 3.000€
Aprovisionamiento inicial:	5.000€
Otros gastos:	2.000€
Royalty de Explotación:	No hay
Royalty de Marketing:	No hay
Superficie de local:	50- 70 m2
Dimensión mínima del escaparate:	2,5m
Duración del contrato:	4 años (renovable)
Población mínima recomendada:	35.000 habitantes
Ubicación preferente:	Zona de elevado tránsito peatonal (cerca de centros de salud)
Apertura a partir de la firma	3 meses (aproximadamente)

ayudas

accesibilidad & ortopedia



www.ayudasmass.com

ayudasmass@agorafranquicias.com