GASOLINERAS LOW COST

indice

1 - PRESENTACIÓN P.4
2 - PILARES DEL NEGOCIO P.5
3 - VENTAJAS P.8
4 - FICHA DE FRANQUICIA P.11
5 - FRANQUICIADO P.12
6 - CIFRAS P.13
7 - MODELOS P.15
8 - IMPLEMENTACIONES OPCIONALES P.23
9 - DEPARTAMENTO INMOBILIARIO P.28
10 - NUESTRA APP P.29

FASTFUEL

Montamos su gasolinera llave en mano

Pídanos presupuesto sin compromiso

1 Presentación

FAST FUEL es un nuevo concepto de gasolinera que nace con el objetivo de ofrecer los mejores precios del mercado, en un contexto actual de pérdida de poder adquisitivo del ciudadano e incremento progresivo del precio del carburante para vehículos.

Un modelo de gasolinera “low cost” que se caracteriza por ofrecer el mejor precio y la máxima calidad en los combustibles y con las mejores condiciones a niveles de inversión para nuestros franquiciados permitiendo que puedan posicionarse en una situación de privilegio dentro del sector.

2 Pilares de Negocio

La filosofía y pilares de **FAST FUEL** se basan en ofrecer unos productos de primera calidad, que cumplen todas las garantías de calidad exigidas, pero con precios muy inferiores.

Esto se consigue a través de un modelo de negocio que utiliza desarrollados y vanguardistas sistemas de gestión, reportaje y telemática y que además minimiza los gastos de estructura, con un modelo de gasolinera autoservicio y mediante los grandes acuerdos alcanzados desde la central con los mejores profesionales y marcas del mercado.

Nuestro modelo está concebido para poder instalarse prácticamente en cualquier lugar, en un reducido tiempo de puesta en marcha y con la menor inversión del sector.

Pilares de Negocio

2

NUESTROS COMPROMISOS

Con Nuestros Clientes: Servir un producto de calidad de la manera más rápida, efectiva y económica.

Con Nuestros Franquiciados: Ofrecer un negocio rentable basado en el beneficio mutuo, la seguridad y la confianza del trabajo bien hecho.

De Calidad: Nuestros combustibles cumplen todos los parámetros requeridos y demuestran que la calidad no tiene que estar reñida con el precio.

De Medio Ambiente: Aplicamos prácticas de sostenibilidad y protección medioambiental.

De Innovación: Utilizamos las tecnologías más innovadoras en cuanto a gestión, repostaje y telemática.

De Asistencia: Trabajamos con los mejores profesionales y proveedores del mercado.

2

Pilares de Negocio

La irrupción y generalización en el mercado de las estaciones “libres” vino motivada por los cambios normativos y la liberalización del sector de los hidrocarburos que crearon la oportunidad de explotar un negocio de puntos de suministro de combustible sin estar al arbitrio de las grandes petroleras.

Además, la aparición y aplicación de nuevas tecnologías en el sector, ha supuesto una revolución facilitando la instalación de gasolineras desatendidas que permiten que sea el propio cliente el que pueda realizar el llenado del depósito y el pago de forma segura, práctica y conveniente.

El modelo **FAST FUEL** maximiza todas las ventajas que ofrece la situación actual implantando gasolineras que se basan en:

· No tener abanderamiento, ni contrato con ninguna marca.

· Poder comprar el combustible al mejor postor.

· Gasolineras completamente desatendidas y automatizadas.

· Sin gastos de personal, mantenimiento de tiendas o aseos.

· Se puede implantar en casi cualquier lugar.

· Servicio 24h 365 días.

· Mejor precio sin renunciar a la calidad.

· Reducido tiempo de puesta en marcha.

Ventajas

3

FAST FUEL ha diseñado un modelo de negocio sencillo, sólido y sostenible, que permite conseguir para sus franquiciados los mejores precios de compra, y por consiguiente de venta, mediante la aplicación de economías de escala y la búsqueda de acuerdos al mejor postor con las petroleras, y que además ofrece:

Una estación de servicio low cost “llave en mano” consistente en:

Desarrollo inicial:

· Plan de viabilidad: asesoramiento en cuanto a la instalación atendiendo a variables como, población, censo de vehículos, vía donde instalarse, etc.

· Proyecto y replanteamientos.

· Estudio de contaminación del suelo.

· Estudio de financiación, buscando las mejores condiciones.

3

Ventajas

Fase administrativa

· Licencia de obra

· Permisos de industria y medio ambiente

· Certificaciones y homologaciones de todos los equipos

Equipamiento y obra

· Instalación de equipos y surtidores

· Terminales de pago

· Programa de gestión

· Marquesina con iluminación y diseño corporativo

· Urbanización

Garantizamos a nuestros franquiciados que no tendrán que preocuparse por nada. Desde la central se realizarán todas las gestiones de abastecimiento y soporte de manera centralizada, gracias a los acuerdos globales que hemos desarrollado, permitiéndole trabajar con los mejores márgenes y el mejor servicio.

Ventajas

3

Nuestro modelo de negocio, permite minimizar los gastos de personal, ya que es el propio cliente puede repostar y efectuar el pago de forma autónoma, y además, ofrece el servicio de recogida de dinero, vigilancia y mantenimiento.

Elaboramos su diseño, planificación, proyectos, permisos, construcción, instalación, mantenimiento y gestión, para que sea un proyecto rentable “llave en mano”.

Otras ventajas de pertenecer a nuestra red:

· Tarjeta de fidelización y acuerdos con empresas que consumen grandes volúmenes de combustible.

· Imagen y diseño corporativo.

· Acciones de publicidad y marketing.

· Asesoría legal.

· Formación global.

· Asesoramiento en la gestión de la estación.

· Sistemas de gestión desarrollados.

4

Ficha de Franquicia

Modelo 2S2C

Coste de instalación[1]:	275.000€
Requisitos de capital circulante[2]:	30.000€
Canon de entrada:	15.000€
Necesidades totales de tesorería:	320.000€
Royalties:	0,01€ por litro
Royalty de publicidad:	125€ al mes
Duración del contrato:	10 años

1 Importe estimado que puede fluctuar según exigencias técnicas y de normativa de cada comunidad autónoma, así como de las mediciones y precios de mercado. No supone presupuesto. Precio en base imponible y sin considerar coste del terreno.

2 Necesidades de tesorería para hacer frente al pago del IVA y primera recarga de combustible.

Franquiciado

5

El perfil de franquiciados que buscamos va desde el pequeño ahorrador que se postule como nuevo empresario o emprendedor, pasando por las pymes o pequeñas empresas, hasta las empresas globales de inversión o incluso aquellas personas que buscan el autoempleo para él o sus familiares.

Emprendedores / inversores que dispongan de un terreno o puedan adquirirlo y en el que desarrollar el modelo de negocio **FAST FUEL.**

Gasolineras independientes o que estén a punto de finalizar sus contratos, ya instaladas, que quieran disfrutar de las ventajas que ofrece el formato de negocio **FAST FUEL.**

6

Números de negócio

Cifras estimadas para una estación de servicio FAST FUEL con una media de ventas diarias de 6.500 litros.

Ingresos Estimados		**2.467.995 €**
Costes variables	Coste de combustible	2.230.185 €
	Comisiones y descuentos	12.340 €
	Royalty	23.781 €
Margen bruto		**201.689 €**
Costes fijos	Mano de obra directa	14.580 €
	Compras de otros aprovisionamientos	480 €
	Arrendamientos	19.500 €
	Canon de publicidad	1.500 €
	Servicios profesionales indipendientes	5.760 €
	Primas de seguros	960 €
	Suministros	4.680 €
	Otros servicios	1.080 €
Beneficios antes de intereses e impuestos		**153.149€**

Rentabilidad Elevada desde el primer año

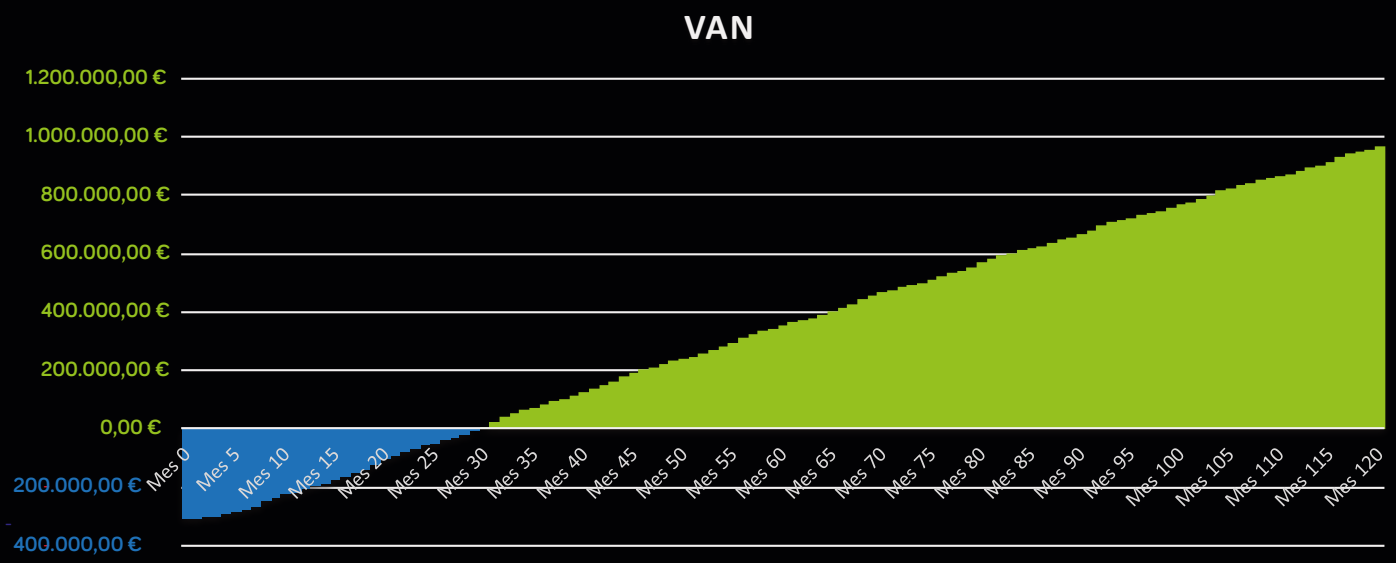
Números de negócio

6

Ratios económicos a 10 años considerando una rampa progresiva de ingresos.

Beneficio	1.177.200€	VAN	967.041€
TIR	44%	TMR	48%
Beneficio/Coste	312%	VAN/Desembolso	31%

Periodo de retorno	29 meses y 18 dias



7

Modelos

Modelo 1S 1C

1 SURTIDOR ; 1 CALLE.

Modelos

7

Modelo 1S 2C

1 SURTIDOR; 2 CALLES

7

Modelos

Modelo 2S 1C

2 SURTIDORES ; 1 CALLE.

Modelos

7

Modelo 2S 2C

2 SURTIDORES ; 2 CALLES

7

Modelos

Modelo 4S 4C

4 SURTIDORES ; 4 CALLES.

Modelos

7

Modelo 4S 2MO

4 SURTIDORES ; 2 MARQUESINAS OBLICUAS.

7

Modelos

Modelo P 2S

MARQUESINA PLANA ; 2 SURTIDORES

Modelos

7

Modelo R

RESTAURAMOS SU GASOLINERA

Restauramos y modernizamos tu gasolinera haciéndola operativa 24 horas/365 días uniéndola a una marca con fuerza y potencial como es FAST FUEL, lo que aumentará tu rentabilidad y competitividad.

Únete a la red Fast Fuel, nosotros nos encargamos de todo.

8

Implementaciones opcionales

Disponemos de instalaciones de auto-lavado con una nueva generación de boxes y centros de lavado de los más avanzados, eficientes e innovadores del mercado, consiguiendo la máxima rentabilidad en su negocio, y garantizando siempre un acabado impecable de la forma más cómoda y eficaz, y ofreciendo una limpieza rápida, ágil y efectiva que satisfaga a nuestros clientes.

Implementaciones opcionales

8

FASTFUEL ofrece la posibilidad de incorporar en sus estaciones un establecimiento comercial que permita a los franquiciados el aumento sus ingresos y rentabilidad.

8

Implementaciones opcionales

Optimizamos las ventas de los franquiciados a través de nuestros espacios **“Fast Vending”** cubriendo las necesidades tanto de los viajeros como de los núcleos poblacionales de alrededor al tener una disponibilidad los 24h/365 días.

Implementaciones opcionales

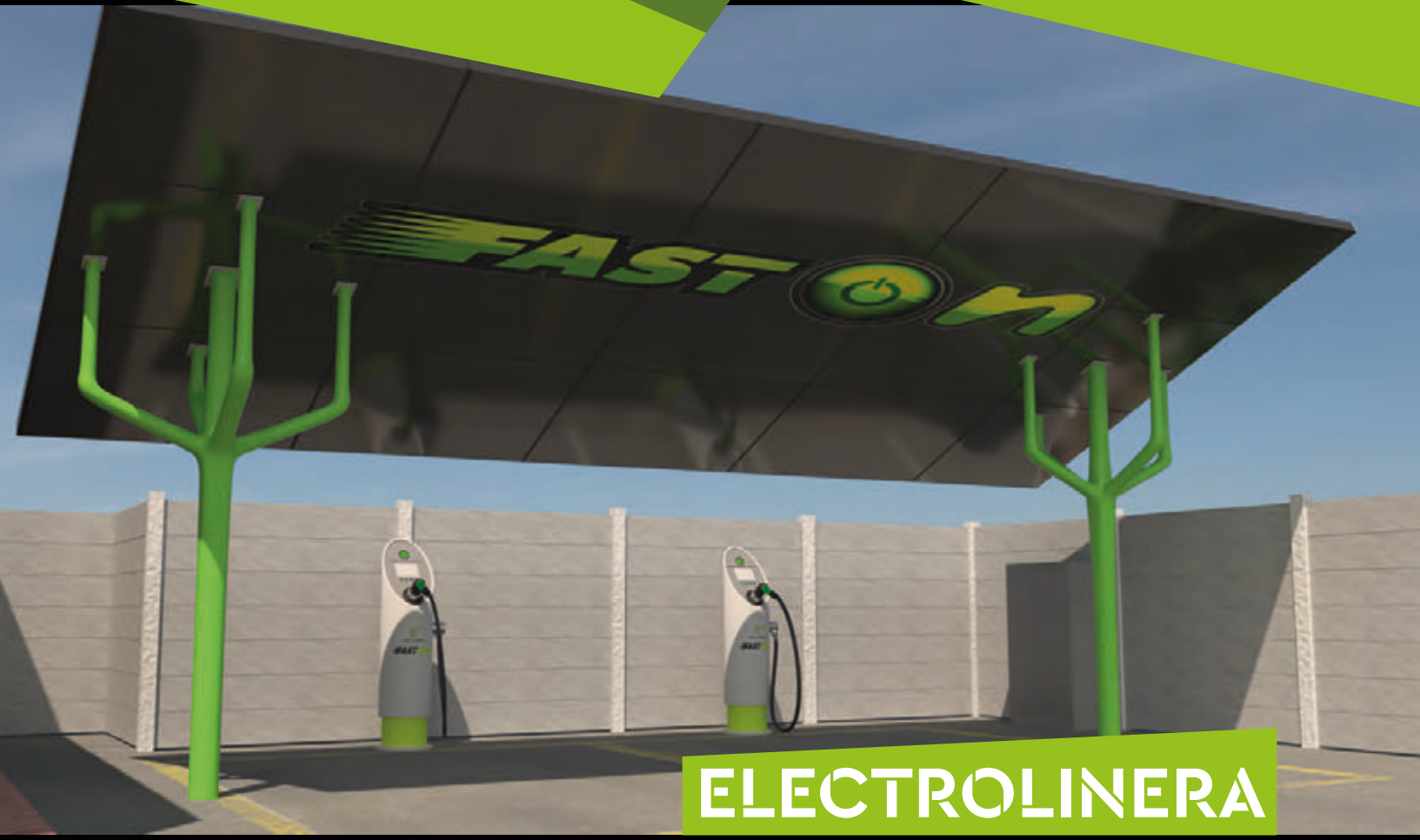
8

FOTOVOLTAICA

FAST FUEL es la única franquicia que, a solicitud de los franquiciados, puede instalar puntos de suministro auto-suficientes en energía eléctrica, gracias a la instalación de placas solares fotovoltaicas en cubierta que consiguen mejorar la eficiencia y reducir los costes de suministro, aumentando la rentabilidad de la explotación al tiempo que reducen las emisiones contaminantes.

8

Implementaciones opcionales



FAST FUEL es además la única franquicia que pre instala e incorpora en sus estaciones de servicio una parcela dedicada a ELECTROLINERA, con puntos de recargas para coches eléctricos e híbridos.

8

Implementaciones opcionales

FASTBlue

FAST FUEL, incorpora en sus estaciones surtidores AdBlue, integrándolo en nuestro sistema de gestión, que proporciona calidad, eficiencia, y garantiza la reducción de emisiones de NOx, en concordancia con nuestra apuesta por la sostenibilidad y las exigencias de mercado.

Departamento Inmobiliario

9

Buscamos terrenos

Nuestro Departamento Inmobiliario, es independiente y está formada por profesionales del sector inmobiliario, dedicados a la mediación, asesoramiento y gestión en las transacciones inmobiliarias tendentes a la compraventa, alquiler, permuta o cesión de suelo destinado a la construcción de nuestras gasolineras, localizando en todo el territorio nacional inmuebles que se adapten a sus necesidades con precios siempre adecuados al mercado.

10

Nuestra App

App Store

Google Play

Disponemos de App para Smartphone que permite almacenar todas las tarjetas FAST CARD, aprovechando sus ventajas, descuentos e incluso pagos a través de la propia aplicación.

Con nuestra APP podrá acceder a su Área de Cliente, personal y exclusiva, dónde podrá realizar consultas de consumos, facturación, ver sus puntos y regalos.

FASTFUEL®

EL REPOSTAJE DEL FUTURO

Contamos con **Tarjetas de Fidelización**, con puntos para regalos, y de **descuento,** para empresas y autónomos, que contribuyen al ahorro al repostar en las estaciones de la red.

Teléfono: 607 066 381
fastfuel@fastfuel.es
www.fastfuel.es

FASTFUEL