

+351 966 259 878 / +351 966 938 666

+351 217 961 237

portugal@fastfuel.pt

www.fastfuel.pt



FAST FUEL

POSTO DE ABASTECIMENTO DE COMBUSTÍVEIS LOW COST

FAST FUEL®

O REABASTECIMENTO DO FUTURO



Com os nossos cartões de fidelização ou nossa App, todos os clientes do grupo podem administrar e controlar on-line os seus custos de reabastecimento e obter descontos diretos, ou pontos para presentes, quando reabastecer em estações de rede.

índice

1 - Apresentação	P.4
2 - Pilares do negócio	P.5
3 - Vantagens	P.8
4 - Valores econômicos	P.11
5 - Franchising	P.12
6 - Números de negócio	P.13
7 - Modelos	P.15
8 - Implementações opcionais	P.23
9 - Departamento imobiliário	P.28
10 - A nossa aplicação	P.29

*O SEU POSTO DE COMBUSTÍVEL **CHAVE NA MÃO***



*PEÇA JÁ O SEU ORÇAMENTO **GRATUITO***

Apresentação

1

FAST FUEL é um novo conceito de postos de abastecimento que nasceu com o objetivo de oferecer os melhores preços do mercado, tendo em conta o atual contexto económico da sociedade e o aumento progressivo do preço dos combustíveis.

Os postos de abastecimento low cost caracterizam-se por oferecer o melhor preço e elevada qualidade dos combustíveis. Estas duas vantagens aliadas às melhores condições de investimento, permitem ao franchisado posicionar-se no mercado numa situação privilegiada.



2

Pilares do negócio



Todo o negócio de sucesso assenta em três pilares: planeamento pessoal, de mercado e financeiro.

A FASTFUEL com a sua experiência no mercado espanhol e conhecimento financeiro, facilita o desenvolvimento de um negócio de sucesso ao franchisado no setor dos combustíveis com base na ética, confiança e transparência nos negócios.

Pilares do negócio

2



OS NOSSOS COMPROMISSOS

Os nossos clientes: servimos um produto de qualidade da maneira mais rápida, simples e ao preço mais baixo.

Os nossos franchisados: Damos oportunidade de ter um negócio lucrativo com base no benefício mútuo, segurança e confiança do trabalho bem feito.

Qualidade: os nossos combustíveis garantem os parâmetros exigidos e o fato de o custo do combustível ser mais acessível, não significa que a qualidade seja inferior.

Meio ambiente: aplicamos práticas de sustentabilidade e proteção ambiental.

Inovação: utilizamos as tecnologias mais inovadoras em termos de gestão, reabastecimento e telemática.

Presença: trabalhamos com os melhores profissionais e fornecedores do mercado.

2

Pilares do negócio

A penetração dos postos de abastecimento de combustíveis low cost no mercado, foi motivada pela mudança das normas e pela liberalização do setor. Criou-se a oportunidade de explorar o negócio sem estar ao critério das grandes companhias de petróleo.

Além disso, o fato de ter surgido a aplicação de novas tecnologias revolucionou o setor. Facilitou a implementação de bombas de combustível self-service que permite realizar o abastecimento de forma prática, segura e rápida.

A FASTFUEL oferece a garantia de um serviço de qualidade e de um negócio de sucesso na medida em que:

- Não tem contrato com marcas de petróleo;
- Combustível a preços baixos;
- Estações de serviço automáticas e autónomas;
- Sem custos de pessoal, manutenção de lojas ou sanitários
- Facilidade de implementação
- Serviço 24h 365 dias;
- Melhor preço sem desclassificar a qualidade do combustível;
- Abastecimento rápido;



Vantagens

3

FAST FUEL criou um modelo de negócio simples, sólido e sustentável que lhe permite obter os melhores preços de compra para os seus franchisados e, consequentemente, melhores preços de venda, aplicando economias de escala e encontrando acordos vantajosos com companhias de petróleo.

Para o desenvolvimento inicial a FASTFUEL apoia na elaboração de:

- Plano de viabilidade - conselhos sobre a implementação com base em variáveis como a população, o recenseamento de veículos, localização etc.
- Projeto de instalação;
- Estudo da poluição do solo;
- Estudo de financiamento com apoio da procura das melhores condições para o franchisado.



Fase administrativa

- Licença de construção;
- Aprovação de projetos com várias entidades envolvidas (indústria, direção geral da energia e geologia, ambiental; entre outras..);
- Certificações e aprovações de todo o equipamento;

Equipamento e trabalho

- Instalação de equipamento e fornecedores;
- Terminais de pagamento;
- Programa de gestão;
- Cobertura com iluminação e estrutura com design corporativo

Garantimos aos nossos franchisados que não terão que se preocupar. O suporte ao negócio nomeadamente, o abastecimento, é gerido pela FASTFUEL, uma vez que desenvolveu acordos globais que permitem ao franchisado trabalhar com as melhores margens e o melhor serviço.

Vantagens

3

O nosso modelo de negócio self-service permite-nos minimizar as despesas com recursos humanos, uma vez que o cliente pode atestar a sua viatura e pagar autonomamente. A caixa de pagamento disponibiliza vários métodos de pagamento. A FASTFUEL dispõe também de câmaras de videovigilância, manutenção de máquinas, etc.



Elaboramos o seu projeto, planeamento, licenças, construção, instalação, manutenção e facilitamos o processo de gestão para que seja um projeto lucrativo chave na mão.

Outras vantagens:

- Cartão fidelidade e acordos com empresas que consomem grandes volumes de combustível;
- Informações sobre concursos públicos;
- Imagem e design corporativo;
- Ações publicitárias e de marketing;
- Assessoria legal;
- Formação inicial;
- Conselhos para gestão eficiente do negócio;
- Sistemas de gestão avançado

4

Valores econômicos

Modelo 2S2C

Instalação completa¹:	€ 240,000
Requisitos de capital circulante²:	€ 45,000
Direito de entrada:	€ 15,000
Necessidades de caixa total:	€ 300,000
Royalties:	€ 0,01 por litro
Taxa de publicidade:	€ 125 por mês
Duração de contrato:	10 anos

1 Valor estimado que pode variar de acordo com os requisitos técnicos e regulamentares da área de instalação, bem como medições e preços de mercado. Não pressupõe orçamento. Preço na base de tributação e sem considerar o custo da terra.

2 Destinado a pagar o IVA sobre o investimento, bem como o fornecimento do combustível.



Franchising

5



O perfil dos franchisados que procuramos é muito diversificado, indo desde um pequeno empreendedor, PME's, empresas de investimentos globais, ou até mesmo aqueles que procuram trabalho independente para eles ou para as suas famílias.

Investidores que sejam proprietários ou queiram adquirir terrenos para desenvolver o modelo de negócio FASTFUEL.

Proprietários de bombas de combustível independentes que queiram aproveitar as vantagens oferecidas FASTFUEL.

6

Números de negócio

Cifras estimadas para una estación de servicio FAST FUEL con una media de ventas diarias de 6.500 litros.

Ingresos		1.710.602 €
Custos variáveis	Custo do combustível	1.557.226 €
	Comissões e descontos	8.553 €
	Royalty	18.558 €
Margem bruta		126.264 €
Custos fixos	Trabalho direto	14.580 €
	Compras de outros suprimentos	480 €
	Arrendamentos e taxas	19.500 €
	Serviços profissionais independentes	5.760 €
	Custos de seguro	960 €
	Suprimentos	4.680 €
	Outros serviços	1.080 €
Benefícios antes de intereses e impuestos		79.224 €



Alta rentabilidade a partir do primeiro ano.

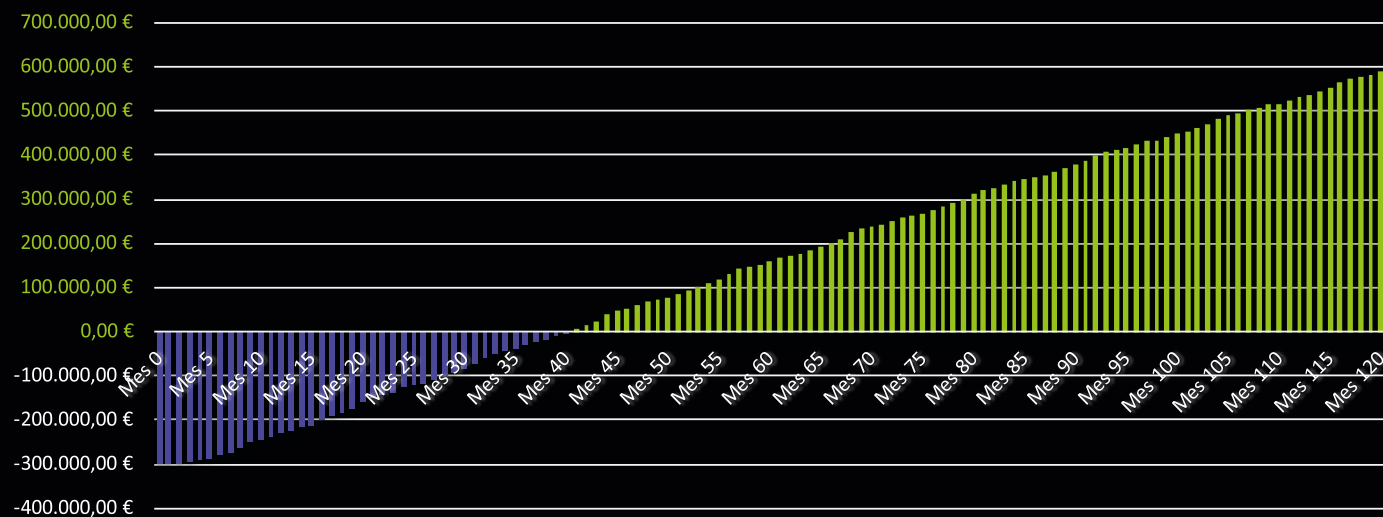
Números de negócio

6

Índices financeiros calculados a 10 anos

Lucro	649.669 €	VPL	544.174 €
Retorno ROI	728%	Rentabilidade média	73%
TIR	69%	Benefício / Custo	526%
VPL / Desembolso inicial medio	53%		

VAN



7

Modelos



Modelo 1S 1C

UM POSTO DE ABASTECIMENTO DE COMBUSTÍVEL ; UMA VIA DE ENTRADA DE VEÍCULOS.



Modelos



7

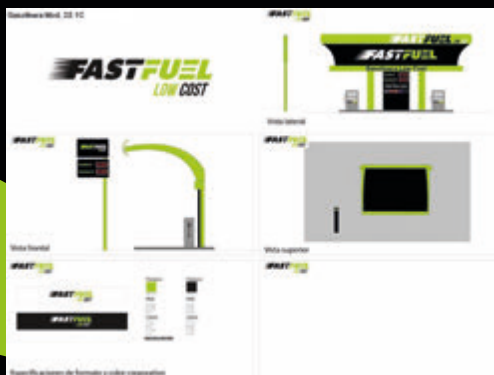
Modelo 1S 2C

UM POSTO DE ABASTECIMENTO DE COMBUSTÍVEL; DUAS VIAS DE ENTRADA DE VEÍCULOS;



7

Modelos



Modelo 2S 1C

DOIS POSTOS DE ABASTECIMENTO DE COMBUSTÍVEL; UMA VIA DE ENTRADA DE VEÍCULOS;



Modelos

7

Modelo 2S 2C

DOIS POSTOS DE ABASTECIMENTO DE COMBUSTÍVEL; 2VIAS DE ENTRADA DE VEÍCULOS.



7

Modelos

Modelo 4S 2MP

QUATRO POSTOS DE ABASTECIMENTO DE COMBUSTÍVEL, DUAS VIAS DE ENTRADA DE VEÍCULOS.



Modelos



7

Modelo 4S 2MO

QUATRO POSTOS ABASTECIMENTO DE COMBUSTÍVEL
2 VIAS DE ENTRADA DE VEÍCULOS OBLÍQUAS.



7

Modelos

Modelo P 2S

Quadrada DOIS POSTOS DE COMBUSTÍVEL



Modelo R

REMODELAMOS O SEU POSTO DE COMBUSTÍVEL



Remodelamos e modernizamos o seu posto de combustível, tornando-o operacional 24 horas, 365 dias. Se entrar na Rede FASTFUEL torna-se-á um empresário com um negócio mais lucrativo e competitivo.



FAST WASH

Como implementação adicional apresentamos o centro de lavagem self-service eficiente e inovador, com tecnologia avançada, permitindo assim, alcançar maior rentabilidade do seu negócio e oferecer um serviço extra aos clientes.

Implementações opcionais

8



FAST MARKET

A FASTFUEL dá oportunidade de incorporar nos seus postos de combustível uma loja que permita ao cliente comprar variados produtos como produtos alimentares, jornais etc podendo assim aumentar os lucros e otimizar o espaço disponível no seu terreno.

8

Implementações opcionais



A FASTFUEL sugere lojas automáticas self-service com variados produtos sem custos de recursos humanos ou dedicação constante, aumentando deste modo a rentabilidade do negócio.

Implementações opcionais

8



ENERGIA ATRAVÉS DE PANÉIS FOTOVOLTAICOS

A FASTFUEL é o único franchising que pode instalar pontos de abastecimento de combustível auto suficientes com energia eléctrica, graças à instalação de painéis solares fotovoltaicos no telhado, melhorando a eficiência e reduzindo assim os custos de manutenção. Esta implementação tem em conta o equilíbrio dos ecossistemas e reduz a emissão de gases para o meio ambiente.

8

Implementações opcionais



ELECTROLINERA

A FASTFUEL disponibiliza ainda postos de carregamento rápido (PCR) para viaturas eléctricas.

An aerial view of a modern architectural site plan. The plan shows a complex layout of roads, green spaces, and buildings. A red car is parked on a road, and a blue truck is driving on another. The plan is overlaid with a large, semi-transparent white rectangle containing the text 'Procuramos parceiros'.

Procuramos parceiros

O nosso departamento de imóveis é independente e é composto por profissionais do setor imobiliário, dedicados à procura de imóveis que estão disponíveis no mercado para venda, aluguer, permuta. Trabalham em todo o território nacional e localizam bons terrenos com bons preços, que se enquadrem nesta tipologia de negócio.

10

A nossa aplicação



Dispomos de uma aplicação para smartphone que permitirá armazenar informação de vários cartões FASTFUEL, vantagens, descontos ou simplesmente para consulta. A partir da aplicação, terá a possibilidade de aceder à sua área pessoal onde poderá consultar o seu consumo(ou da sua frota), visualizar ou fazer download de um recibo, atribuir regras ou modificações aos seus cartões, ver pontos, presentes, etc..

TODOS OS NOSSOS COMBUSTÍVEIS SÃO ADITIVADOS

Todos os nossos combustíveis estão aditivados desde o momento de reabastecimento, oferecemos o melhor preço e combustíveis da mais alta qualidade, assim como, as melhores condições em níveis de investimento para os nossos franqueados, permitindo que se possam posicionar numa posição privilegiada dentro do sector."

Aditivos próprios

A Fast Fuel, também apostou na eficiência energética do seu combustível e através do nosso departamento de I + D + I, desenvolvemos aditivos e biocidas próprios que contribuem para a eficiência do motor e a redução de gases poluentes

**ADITIVE
PLUS®**



+ EFICIÊNCIA
+ POTÊNCIA
+ RENDIMENTO

+351 966 259 878 / +351 966 938 666
+351 217 961 237
portugal@fastfuel.pt
www.fastfuel.pt



FAST FUEL